

## Sophos Endpoint 100 – Partner-FAQs

### Was ist Sophos Endpoint 100?

Sophos Endpoint 100 bietet eine schnelle, einfache und profitable Möglichkeit, den Schutz für Unternehmen mit bis zu 100 Nutzern vor komplexen Bedrohungen einschließlich Ransomware zu erhöhen. Die Lösung ist ohne zusätzliche Konfiguration sofort einsetzbar und ermöglicht so, das Maximum aus den häufig stark strapazierten Cybersecurity-Budgets kleinerer Unternehmen herauszuholen. Sophos Endpoint 100 steht exklusiv für Unternehmen und Organisationen mit bis zu 100 Nutzern zur Verfügung und bietet effektiven Endpoint-Schutz zu einem wettbewerbsfähigen Preis.

### Welchen Leistungsumfang hat Sophos Endpoint 100 im Vergleich zum Standardprodukt Sophos Endpoint (CIXA/SVRCIXA)?

Sophos Endpoint 100 bietet einen exklusiven Preis für Geschäftskunden mit bis zu 100 Nutzern; der Leistungsumfang ist identisch mit dem Standardprodukt Sophos Endpoint (CIXA/SVRCIXA). Es wurden keine Features entfernt. Sophos Endpoint 100 ist eine neue Lizenzierungsoption, kein neues Produkt.

### Wer kann Sophos Endpoint 100 nutzen?

Sophos Endpoint 100 ist exklusiv für Unternehmen und Organisationen mit bis zu 100 Nutzern erhältlich.

### Wann wird Sophos Endpoint 100 erhältlich sein?

Die Lizenzierungsoption ist ab 2. September 2025 freigeschaltet.

### Was kostet Sophos Endpoint 100?

Sophos Endpoint 100 hat für jede Region eine unverbindliche Preisempfehlung pro Jahr und Nutzer sowie pro Server. Für Nutzer und Server gilt der gleiche Preis. Partner können die für ihre Region gültigen Preise im Partnerportal einsehen.

### Wie lauten die Lizenznamen/SKUs für Sophos Endpoint 100?

Es gibt zwei neue SKUs – eine für Nutzer und eine für Server:

- Sophos Endpoint 100 – User [EP100-USER]
- Sophos Endpoint 100 – Server [EP100-SVR]

### Gibt es eine maximale Bestellmenge?

Ja, es gelten folgende Lizenzlimits:

- EP100-USER – Maximale Stückzahl: 100
- EP100-SVR – Maximale Stückzahl: 10

**Gibt es eine Mindestlaufzeit?**

Ja, die Mindestlaufzeit für Sophos Endpoint 100 beträgt 12 Monate.

**Kann Sophos Endpoint 100 rabattiert werden?**

Nein, Sophos Endpoint 100 ist nur zum Festpreis erhältlich und es besteht kein Anspruch auf zusätzliche Produktrabatte.

**Gelten Commercial-Rabatte, die im Rahmen des Sophos-Partnerprogramms gewährt werden, für Sophos Endpoint 100?**

Ja, es gelten die Programmrabatte gemäß dem Sophos-Partnerprogramm.



Sophos Core Products Partner Discount Guidance				
Sophos distinguishes between Commercial and MM/Enterprise discounts depending on product categories.				
	Commercial Discounts	MM/Enterprise Discounts		
	Commercial	Standard	Deal Registration	Incubency*
Platinum and Titanium	29%	10%	35%	25%
Gold	24%	10%	30%	20%
Silver	19%	10%	25%	15%
Authorized	14%	10%	20%	n/a

Commercial product discounts are available without deal registrations.

Deal registration is available on all opportunities greater than 5K MSRP (Manufacturer's Suggested Retail Price) regardless of product classification.

\* Incubency discounts are not available in the LATAM region.

**Ist Sophos Endpoint 100 in einer Geräte-Lizenzerung (statt pro Benutzer) für Behörden und Bildungseinrichtungen verfügbar?**

Nein. Wenn Kunden aus Behörden und Bildungseinrichtungen eine Geräte-Lizenzerung wünschen, müssen sie Sophos Endpoint (CIXA) erwerben.

**Ist Sophos Endpoint 100 über die monatliche Abrechnung von MSP Flex verfügbar?**

Nein. Sophos Endpoint 100 ist nur als Laufzeitabonnement (mindestens 12 Monate) erhältlich. Die MSP-Flex-Preise für die Standard-Sophos-Endpoint-Lösung sind bei „Preisband 4“ und höher bereits gleichwertig oder niedriger als die unverbindliche Preisempfehlung für Sophos Endpoint 100 (d. h. 1000+ Nutzer insgesamt über alle vom MSP verwalteten Kunden).

**Besteht bei Sophos Endpoint 100 Anspruch auf Deal-Registrierung?**

Nein, Sophos Endpoint 100 ist nicht für die Deal-Registrierung berechtigt.

**Was passiert, wenn Partner eine Deal-Registrierung über mehrere Produkte inklusive Sophos Endpoint 100 abschließen? Zum Beispiel EP100 + Sophos Email + Sophos Firewall?**

In diesem Szenario können die Firewall- und Email-Produkte für die Deal-Registrierungsrabatte ausgewählt werden, aber die EP100-Lizenz würde den Rabatt nicht erhalten – wie im folgenden Screenshot dargestellt.

**SOPHOS** Pricing Quote # : Q-821431

Distributor:										Partner:					End User:				
Climb Channel Solutions 4 Industrial Way West, 3rd Floor. Eatontown, New Jersey 07724 United States of America										CDW HQ Partner Level: Gold Account Number: 00148311					Yoga Barn, Ltd. 123 Fake Street Burlington, Massachusetts 01803 United States of America Judy Yoga Barn, Ltd. (978) 944-1736 jmaemaravillas13@gmail.com				
										200 N Milwaukee Ave Vernon Hills, Illinois 60061-1577 United States of America +1 (847) 465-6000 caromar@cdw.com.invd									
Product	SKU	Term	Order Qty	Unit MSRP	Total MSRP	Promo Discount Percent	Discretionary Discount Percent	Price After Additional Discounts	Suggested Reseller Discount Percent	Total Suggested Reseller Allowance	Suggested Reseller Unit Price	Total Suggested Reseller Price	Distributor Discount Percent	Distributor Unit Price	Total Distributor Price				
Central Intercept X Advanced 8/19/2025 - 8/18/2026	CIXA0U12ADNCAA	12	75	55.27	4,145.13			4,145.2	30.00		38.69	2,901.75	3.50	37.34	2,800.50				
Endpoint 100 Users 8/19/2025 - 8/18/2026	EP100U12ZZNCAA	12	75	35.04	2,628.00			2,628.0	34.00		26.63	1,997.25	3.50	25.70	1,927.50				
XGS 128 Security Appliance 8/19/2025 - 9/18/2025	XG128Z00ZZPCUS	1	4	1,250.00	5,000.00			5,000.0	30.00		875.00	3,500.00	6.50	818.13	3,272.52				
XGS 128 Webserver Protection 8/19/2025 - 8/18/2026	SS128Z12ZZNCAA	12	4	115.56	462.24			462.24	30.00		80.89	323.56	6.50	75.63	302.52				
Xstream Protection for XGS 128 8/19/2025 - 8/18/2026	XS128Z12ZZNCAA	12	4	766.56	3,066.24			3,066.2	30.00		536.59	2,146.36	6.50	501.71	2,006.84				

Page 1 of 2

**Zählt Sophos Endpoint 100 zum Erreichen des Schwellenwerts für die Deal-Registrierung?**

Ja, Sophos Endpoint 100 wird auf die Deal-Registrierungsschwelle angerechnet, wenn die Opportunity weitere Commercial-Produkte beinhaltet, die für die Deal-Registrierung infrage kommen. Die Deal-Registrierung wird nur für die berechtigten Produkte gewährt, nicht für Sophos Endpoint 100.

**Gilt der Bestandspartner-Rabatt für Sophos Endpoint 100?**

Nein. Sophos Endpoint 100 ist ein Produkt für kleinere Unternehmen und nur Midmarket/Enterprise-Produkte kommen für Bestandsrabatte in Betracht.

**Wird Sophos Endpoint 100 mit diesem Namen in Sophos Central zu sehen sein?**

Bis zirka November 2025 wird die Lizenz als „CIXA“ und „SVRCIXA“ im Lizenzverwaltungsbereich von Sophos Central angezeigt, danach als „Endpoint 100“.

**Ist Sophos Endpoint 100 sowohl für Renewals als auch Neukundengeschäfte verfügbar?**

Sophos Endpoint 100 ist in erster Linie für die Gewinnung von Neukunden konzipiert. Das Angebot kann jedoch dafür genutzt werden, um Renewals mit preissensiblen Kunden zu sichern.

**Soll ich meine CIXA-Kunden aus der Commercial-Bereich bei Renewals zu Sophos Endpoint 100 transferieren?**

Nein. Sophos Endpoint 100 konzentriert sich in erster Linie auf das Neukundengeschäft. Der Schwerpunkt bei CIXA-Renewals liegt auf einer direkten Verlängerung der bestehenden CIXA-Lizenz. Dennoch kann Sophos Endpoint 100 bei Bedarf für CIXA-Renewals verwendet werden, um zu vermeiden, dass der Kunde aus Preisgründen zu einem Konkurrenten wechselt.

**Wenn ein Kunde bereits über CIXA-Lizenzen verfügt, aber weniger als 100 Nutzer hat, kann er dann Sophos-Endpoint-100-Lizenzen kaufen, wenn er weitere Nutzer und/oder Server hinzufügen will?**

Grundsätzlich ist das möglich, da jeder Kunde mit bis zu 100 Nutzern berechtigt ist, das Angebot zu nutzen. Allerdings ist Sophos Endpoint 100 primär für das Wachstum im Neukundengeschäft vorgesehen, und wir empfehlen, bei Bestandskunden zunächst die normale CIXA-Lizenz anzubieten.

**Wenn Sophos-Endpoint-100-Lizenzen verlängert werden müssen, kann der Kunde erneut Sophos Endpoint 100 nutzen oder muss er dann zu CIXA wechseln?**

Kunden können Sophos-Endpoint-100-Lizenzen erneuern, solange die Voraussetzungen dafür erfüllt sind.

**Was passiert, wenn ein Sophos-Endpoint-100-Kunde die Anzahl seiner Nutzer erhöht und mehr als 100 Lizenzen benötigt?**

Wenn eine Organisation auf über 100 Nutzer oder Server angewachsen ist und darüber hinaus expandieren möchte, müssen bestehende EP100-Lizenzen gegen CIXA-Lizenzen ausgewechselt werden (ohne zusätzliche Kosten) und der Kunde muss die zusätzlich benötigten CIXA-Lizenzen erwerben.

**Ist Sophos Endpoint 100 für Server verfügbar? (z.B. wenn der Kunde keine Benutzerlizenzen benötigt)**

Ja, Kunden können über Sophos Endpoint 100 bis zu 10 Serverlizenzen kaufen. Es besteht keine Verpflichtung zum Kauf von Nutzerlizenzen.

**Was passiert, wenn ein Sophos-Endpoint-100-Kunde mehr als 10 Serverlizenzen benötigt?**

In diesem Fall muss der Kunde SVRCIXA-Lizenzen (Sophos Endpoint for Servers) erwerben, um seinen zusätzlichen Bedarf zu decken. Diese können parallel zu seinen bestehenden Sophos-Endpoint 100-Serverlizenzen genutzt werden.

**Können Sophos-Endpoint-100-Kunden zu einem späteren Zeitpunkt auf MDR upgraden?**

Ja. Kunden können jederzeit mit dem Standard-Upgrade-Prozess und den entsprechenden SKUs auf XDR oder MDR upgraden.

**Können Kunden Sophos-Endpoint-100-Lizenzen mit CIXA-, XDR- und MDR-Lizenzen im selben Sophos- Central-Konto kombinieren?**

Ja.

**Wird dieses Produkt im Partner-Programm als Commercial-Produkt betrachtet?**

Ja.

**Was sind die wichtigsten Vorteile von Sophos Endpoint 100 für Sophos-Partner?**

- Unkomplizierter Verkauf: Der fixe Preis und die standardisierte Konfiguration bedeuten kein Warten auf spezielle Installationsinformationen oder individuelle Angebote.
- Wettbewerbsfähigkeit: Sophos Endpoint 100 bietet den bewährten und prämierten Endpoint-Schutz von Sophos zu einem unschlagbaren Preis.
  - Einfache Preisstruktur: Der einheitliche Preispunkt für Endpunkt- und Serverlizenzen macht das Verkaufen einfach wie nie.

**Was sind die wichtigsten Vorteile von Sophos Endpoint 100 für Sophos-Kunden?**

- Preisgekrönter Schutz zum exklusiven Preis, einschließlich effektiver Ransomware-Abwehr.
- Abgestimmt auf die Bedürfnisse kleinerer Unternehmen: Einfach zu kaufen, einfach zu installieren, einfach zu bedienen.
- Leistungsoptimiert und ressourcenschonend, damit der Geschäftsalltag flüssig weiterläuft.