

Infinigate MSP Matrix



Hersteller Übersicht	4
Partner-Marketing	6
Infinigate Attack Prevention Service	8
Infinigate Security Awareness	9
Service Portfolio	10

	Endpoint Security / EDR	MDR / Managed SOC	Mail Security	SASE	Firewall	Netzwerkkomponenten	NDR	Backup	RMM	Schwachstellenmanagement	Pentest	WAF	DLP	CASB
Barracuda		✓	✓	✓	✓			✓	✓			✓		
BeyondTrust	✓													
Cloudflare			✓	✓	✓							✓	✓	✓
dogado.partners								✓						
Horizon3											✓			
Hornetsecurity			✓					✓						
Infinigate TechServices	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Kaspersky	✓													
N-able	✓	✓						✓	✓					
Progress														
Ruckus														
SEPPmail			✓											
Skyhigh	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
SonicWall	✓	✓		✓	✓	✓								
Sophos	✓	✓	✓		✓		✓							
Trellix	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Versa Networks				✓										
WatchGuard	✓	✓		✓	✓	✓	✓			✓				
WithSecure														

	Remote Browser Isolation (RBI)	DDoS Protection	Secure Web Gateway	Intrusion Detection System (IDS) / Intrusion Prevention System (IPS)	ITDR	IaaS	Microsoft	Awareness / Schulung	Load Balancer	Network Monitoring	Netzwerkmanagement / Controller	Secure Remote Access	Mail Signaturen und Verschlüsselung
Barracuda								✓					
BeyondTrust												✓	
Cloudflare	✓	✓	✓	✓									
dogado.partners						✓	✓						
Horizon3													
Hornetsecurity							✓	✓					
Infinigate TechServices	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Kaspersky													
N-able													
Progress									✓	✓			
Ruckus											✓		
SEPPmail								✓					✓
Skyhigh	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
SonicWall												✓	
Sophos					✓								
Trellix	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Versa Networks													
WatchGuard												✓	
WithSecure		✓											

Partner-Marketing

Unsere **Module** – Ihr Werkzeugkasten.

Von **IT-Profis**. Für IT-Profis.



Website & Online-**Sichtbarkeit**

Mehr Sichtbarkeit. Mehr Leads.
Mehr Vertrauen.

Website-Check, lokale Sichtbarkeit, SEO & mehr.



Content & **Design**

Ihr Auftritt in Profihand.

One-Pager, Broschüren, Social Media und Content Strategie – fertige Templates oder massgeschneiderte Lösungen.



PR & **Medienarbeit**

Damit Ihre Lösungen und Services im **Rampenlicht** stehen.

Ob Pressemitteilung, Interview oder Success Story – wir helfen Ihnen, Ihre Botschaft gezielt zu platzieren.



Social Media **Marketing**

Werden Sie auf LinkedIn sichtbar, **damit ihre Partner** Sie schneller finden.

Kampagnenplanung, redaktionelle Betreuung, Anzeigenmanagement und Performance-Analyse – alles aus einer Hand.



Webinare & Online-**Workshops**

Positionieren Sie sich als Experte in Ihrer **Zielgruppe**.

Konzeption, Moderation und Bewerbung von Endkunden Webinaren – von der Idee bis zur Auswertung.



Telemarketing & **Leadgenerierung**

Direkter Draht zu **neuen Chancen**.

Qualifizierte Telefonaktionen zur Terminvereinbarung, Eventeinladung oder Follow-up. Persönlich, professionell, messbar. Auf Wunsch erstellen wir auch smarte, durch KI optimierte Kampagnen.



Events & **Messen**

Begegnungen schaffen **Vertrauen**.

Planung, Organisation und Durchführung von Endkunden Events – inklusive Kommunikation, Branding und Nachbereitung.



Marketing-as-a-Service

Jetzt ohne eigenes Marketing **mit Marketing starten**.

Maßgeschneidert nach Ihren Anforderungen: Entwicklung eines Konzepts, Erstellung der wichtigsten Inhalte und Umsetzung der Maßnahmen über einen Zeitraum von 6 Monaten.

Jetzt **unverbindlich** Erstberatungsgespräch vereinbaren:

partnermarketing@infinigate.de
+49 89 89048-355



Infinigate Attack Prevention Service

We forecast your threats

Cyberangriffe sind heute schneller, raffinierter und unberechenbarer als je zuvor. Doch was wäre, wenn Sie schon heute Hinweise auf den Angriff von morgen hätten?



Ein Blick ins Unsichtbare

Unsere neue Lösung beobachtet die Schattenseiten des Internets – dort, wo Angriffe ihren Ursprung haben. Foren, Messenger, Leak-Plattformen, das Darknet: Überall entstehen Signale, die verraten, was morgen Realität werden könnte. Diese Signale sichtbar zu machen bedeutet: Bedrohungen abwehren, bevor sie überhaupt beginnen. Statt nur zu reagieren, können Sie agieren und die Angriffsfläche auf Ihre Infrastruktur aktiv reduzieren. Sozusagen wie ein Gewitter, das Sie aktiv umfahren anstelle unvorbereitet direkt hineinzugeraten und hoffen, dass man alle Türen und Fenster geschlossen hatte.



Vom Risiko zur Prognose

Anstelle von reaktivem Handeln entsteht ein „Cyber-Wetterbericht“: eine Vorhersage zur Bedrohungslage, die Unternehmen ermöglicht, gezielt und rechtzeitig Maßnahmen einzuleiten. So wird Prävention von einem Schlagwort zur gelebten Praxis. Diese Signale sichtbar zu machen bedeutet: Bedrohungen abwehren, bevor sie überhaupt beginnen.

Packages

	Advanced	Premium	Ultimate
Onboarding	✓	✓	✓
Dashboard-Zugriff	✓	✓	✓
Domain Screening	✓	✓	✓
Credential & Pre-Leak Detection	✓	✓	✓
Dark Web Monitoring & Investigation	✓	✓	✓
Metainformation Scanning	✓	✓	✓
Triage & Threat Forecasting	✓	✓	✓
Proactive Alerts		✓	✓
Service Review Meetings		✓	✓
Active Response Service			✓

Weitere Informationen finden Sie hier:



Infinigate Security Awareness

Auch die fortschrittlichste Technologie bietet keinen absoluten Schutz. Das ist eine Tatsache, die wir alle anerkennen müssen. Cyberkriminelle setzen nicht nur auf technische Schwachstellen, sondern konzentrieren sich immer mehr auf das vermeintlich schwächste Glied: den Menschen.

Unser Ziel bei Infinigate ist es, die digitale Welt sicherer zu gestalten. Gemeinsam können wir dieses Ziel erreichen. Wir haben uns intensiv mit dem Thema Security Awareness inklusive Phishing-, Quishing-, Vishing-, Callback- und Smishing-Simulationen beschäftigt und spezielle Schulungen und Workshops entwickelt, um Sie in diesem Bereich zu unterstützen. Lassen Sie sich, Ihre Kunden und alle Ihre Mitarbeiter von uns bei Ihrem ganz eigenen „Security Awareness Prozess“ begleiten.

Unser Fokus

Viele Hersteller bieten zahlreiche Lösungen rund um den Bereich Security Awareness an, jeweils mit verschiedenen Schwerpunkten und Stärken. Unser Fokus hingegen liegt primär auf der Implementierung von Security Awareness als Prozess im Unternehmen. Unsere zertifizierten Security Awareness Koordinatoren legen den Schwerpunkt darauf, wie ein maßgeschneidertes und nachhaltiges Konzept für Ihr Unternehmen aussehen kann.

Weitere Informationen zum Thema Security Awareness finden Sie hier:



iDconnect

ID Connect ersetzt seit Februar 2024 die bisherige Infinigate Partnerwelt und bündelt digitale Tools und Services wie beispielsweise.

- den Webshop (Store),
- den Pricehub zur Erstellung von Preislisten-Abonements,
- das MSP-Portal
- sowie die neue Infinigate Cloud Plattform

Zudem haben Sie über IDConnect Zugriff auf Ihre Geschäftsdokumente, wie z. B. Angebote und Bestellungen in einem einzigen, leistungsstarken und praktischen Partnerportal.

Für weitere Fragen wenden Sie sich gerne an idconnect@infinigate.de



Login IDConnect

Service Portfolio

Technical Services



Presales Beratung

Unsere Experten beantworten Ihre technischen oder architektonischen Fragen oder unterstützen Sie direkt bei Ihrem Kunden.



Demo / PoC Begleitung

Wir stellen Ihnen für Demo- und Evaluierungszwecke notwendige Testgeräte/ Lizenzen in Projekten zur Verfügung. Auf Anforderung begleiten wir auch längere Testzeiträume (PoC).



Postsales Support

Für einen Großteil unseres Portfolios entlasten wir Ihre Technik-Abteilung durch schnellen, deutschsprachigen Support für von uns bezogene Lösungen.



Direkter Endkunden-Support

Auf Wunsch supporten wir von Ihnen verkaufte Lösungen direkt bei Ihrem Endkunden, halten Sie in der Loop und sorgen für hohe Kundenzufriedenheit.



Installation & Konfiguration

Wir unterstützen bei der reibungslosen Installation und Konfiguration neuer Lösungen oder übernehmen diese auch komplett. Eventuell auftretende Komplikationen und Fallstricke werden dabei kompetent vermieden.



Config Review / Systemoptimierung

Sie haben Sicherheitslösungen von Infinigate im Einsatz. Unsere Spezialisten unterstützen Sie bei der Prüfung der Konfiguration sowie deren weiterer Optimierung.



WLAN Ausleuchtung

Wir erstellen ein professionelles WLAN Konzept inklusive Dokumentation, das individuell auf die Bedürfnisse Ihres Kunden zugeschnitten ist.



Leihstellungen

Viele unserer Hersteller bieten Ihnen die Möglichkeit, Systeme vor dem Einsatz in Projekten als Leihstellung zu testen.

Training Services



Zertifizierungs-Trainings

Wir bilden Ihre Mitarbeiter aus, um die nötigen Zertifizierungen für Partnerprogramme zu erlangen.



Technische Workshops

Wenn Praxiswissen für Sie wichtiger als Zertifizierungen sein sollte, sind unsere technischen Workshops genau das richtige Format zum Wissensaufbau und -transfer für Ihre Techniker.



Security Awareness

Wir erzeugen, verbessern und machen IT-Security Awareness messbar. Neben entsprechenden Schulungen sorgen wir mit auf Ihre Kunden abgestimmten Phishing-, USB-Drop- oder auch Social Engineering-Modulen für Nachhaltigkeit.



Sales Ausbildung

Neben den technischen Trainings veranstalten wir regelmäßig Vertriebstrainings und Webinare zu aktuellen Themen der IT-Security.

TechServices Portfolio:



MSP Services



Einstieg ins M(S)SP-Business

Sparen Sie Zeit, Geld und Nerven: Mithilfe unserer Erfahrung bauen Sie ohne Umwege die passende Infrastruktur für effiziente, zuverlässige und hochautomatisierte Managed (Security) Services auf – vom Konzept bis zur Abrechnung.



Optimierung des MSP-Geschäfts

Optimieren Sie mithilfe unserer Experten-Seminare, Vertragsvorlagen und vieler weiterer Templates Ihr Managed Services-Angebot. Unsere Experten unterstützen Sie ebenfalls beim Design von internen Abläufen wie MSP-Businessplänen oder Kompensationsmodellen für Ihre Mitarbeiter.



MSP-Lösungsberatung

Wir unterstützen Sie, die richtigen Managed Security- Lösungen für Sie zu finden – passend vom Funktionsumfang über das Lizenzierungsmodell bis hin zur nahtlosen Verzahnung in die automatisierte Abrechnung.



Unterstützung Ihrer MSP-Prozesse

Infinigate MSP-Partner haben Zugriff auf unser MSP-Portal. Verbrauchsübersichten, Usage-Reports, monatliche Abrechnungen sowie ein zentrales Lizenzmanagement sind nur einige Funktionen, die (auf Wunsch per API) für Sie bereitstehen, um Ihre MSP-Prozesse optimal zu unterstützen.

Sales & Marketing Services



Telesales / Leadgenerierung

Aktionsbezogen oder auch dauerhaft generieren wir für Sie Endkunden-Leads oder unterstützen Sie bei der Kunden-Akquise für Events. Auf Wunsch in Ihrem Namen oder in Kombination mit einem unserer Hersteller.



Renewal-Support-Process

Wir sorgen für einen gut abgestimmten Recurring Revenue-Process. Sie erhalten individuelle Renewal Angebote auf aktuellem Stand und Nachfolge SKUs, wenn die initiale SKU nicht mehr verfügbar ist.



Partner Marketing

Wir unterstützen Sie exklusiv dabei, IT- und Cybersecurity- Lösungen erfolgreich zu vermarkten. Über unser Netzwerk aus erfahrenen Experten übernehmen wir z. B. Content-Erstellung, Kampagnen, Web-optimierung sowie PR- & Medienarbeit.



Events

Wir unterstützen Ihr Marketingteam bei der Organisation und Koordination eingebundener Hersteller. Weiterhin verfügen wir über ein weitreichendes Netzwerk von geeigneten Speakern zu diversen Themen.

Channel Finance Services



Kreditlimits und Projektfinanzierung

Ob Verlängerung des Zahlungsziels, projektweise oder temporäre Erhöhung Ihres Kreditlimits bis hin zur offenen und stillen Zession. Diese Instrumente geben Ihnen maximale Flexibilität in Ihrem Geschäft.



Abwicklung in Fremdwährung

Vermeiden Sie Währungsrisiken oder unnötige Aufschläge durch die komplette Vertriebskette vom Endkunden über Reseller, Distributor bis zum Hersteller.



Vor-Finanzierung von Multi-Year Aufträgen

Sichern Sie sich die Top-Konditionen des Herstellers bei Mehrjahres-Bestellungen und / oder gewähren Sie Ihren Kunden die benötigten Zahlungsperioden (jährlich/ quartalsweise).



Internationales Geschäft

Wir unterstützen Sie mit unserem steuerlichen Know-how bei Auslandsgeschäften wie z.B. bei direkter innergemeinschaftlicher Lieferung sowie in Non-EU Länder. Hierbei übernehmen wir für Sie auf Wunsch auch die zolltechnische Vorbereitung sowie zur Absicherung den EMBARGO-Check.

Distribution Services



Lieferung & Logistik

Von der Direktlieferung an Ihre Kunden bis hin zu unserem Private-Labeling-Service, bei dem wir in Ihrem Namen den Endkunden direkt beliefern. Durch unsere hohe Lagerverfügbarkeit bieten wir für viele Produkte auch Versand am Bestellttag an.



Advanced-Hardware-Replacement (24X7X365)

Projektbezogen bieten wir erweiterte Austausch SLAs an. Bis zu 24x7x365 innerhalb von 4 Std. in Deutschland. Auch international können wir SLAs durch vor Ort Lagerhaltung eingehen.



Rollout Services Logistik & Export

Wir lagern in größeren Rollouts Ware für Sie ein um Lieferketten und Verfügbarkeit für Sie abzusichern. Auch internationale Direktlieferungen gehören zu unserem Leistungsumfang (siehe Financial-Services).



Automatisierung Ihrer Prozesse

Wir stellen Preislisten und Produktinformationen in verschiedenen Formaten und über Online Portale zur Verfügung. Ggf. kommt auch eine Anbindung an Ihre ERP-Systeme über APIs in Frage.



Rollout Services Konfiguration

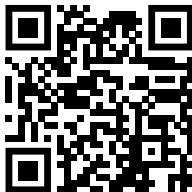
Lassen Sie auf Wunsch Hardware vorkonfigurieren. Wir übernehmen OS sowie Firmware Changes, Einbau von Erweiterungen und vieles mehr, was oftmals nicht ab Werk vom Hersteller angeboten wird.



Partnerwelt und Shop

Die Infinigate Partnerwelt ist eine Plattform, auf der Sie als Partner Ihr Geschäft mit uns bequem organisieren und verwalten können: Im Shop können Sie die Produkte ausgewählter Hersteller direkt bestellen.

www.infinigate.de/services



Informationssicherheitsmanagement
ISO/IEC 27001
www.dekra-siegel.de



DEKRA
zertifiziert

Qualitätsmanagement
ISO 9001
www.dekra-siegel.de



DEKRA
zertifiziert

Unsere Services und Prozesse sind nach ISO 9001 und 27001 zertifiziert

Über die Infinigate Group

Die Infinigate Group, die führende Technologieplattform und der Trusted Advisor in den Bereichen Cybersecurity, Cloud und Netzwerkinfrastruktur, ist in über 100 Ländern in der EMEA-Region, Australien und Neuseeland vertreten. Im Geschäftsjahr 2023-2024 erreichte die Gruppe einen Umsatz von 2,3 Mrd. Euro. Der Fokus und das tiefe technische Know-how in den Bereichen Cybersicherheit, sichere Netzwerke und sichere Cloud für KMUs und Unternehmen zeichnen Infinigate aus. 1.250 Mitarbeiter bieten lokal zugeschnittene Dienstleistungen an, die eine robuste zentrale Lieferkette ergänzen und das Wachstum der Partner, MSSPs und Hersteller unterstützen.



Infinigate Deutschland GmbH
Richard-Reitzner-Allee 8
85540 Haar/München

+49 89 89048 300
vertrieb@infinigate.de
www.infinigate.com/de

