



Smart Start ins Cloud Business

Unser Wegweiser für den Ausbau
deiner Geschäftsfelder in die Cloud



Begleite deine Kunden in die digitale Zukunft

Gerade in Krisenzeiten nutzen Unternehmen ihre Chance, bislang Bewährtes auf den Prüfstand zu stellen. Vor allem der deutsche Mittelstand richtet sich derzeit neu aus und erneuert sowohl einzelne Geschäftsprozesse als auch komplette Geschäftsfelder. Ein großer Teil der Investitionen geht in die Digitalisierung, sodass die Nutzung digitaler Technologien inklusive künstlicher Intelligenz derzeit Hochkonjunktur hat.

Nur: Die vorhandene IT-Infrastruktur vieler Unternehmen ist in vielerlei Hinsicht dafür meist nicht ausgelegt. Nicht umsonst gewinnt Cloud-IT-Infrastruktur rasant an Bedeutung. Und das aus guten Gründen: Angefangen vom IT-Fachkräftemangel über die Explosion der Energiekosten bis hin zur rasant ansteigenden Gefahr von Cyberangriffen - diese Gemengelage lässt die Cloud zur Multilösung werden.

Zudem werden die Verpflichtungen des europäischen Green Deals dazu führen, dass praktisch alle Unternehmen jede Möglichkeit zur Verbesserung des Öko-Footprints wahrnehmen werden. Die Corporate Sustainability Reporting Directive (CSRD) der EU schreibt zudem die digitale Beweispflicht vor. Folglich müssen selbst kleine Unternehmen ab 2026 enorme Datenmengen sammeln und in das CSRD-Reporting umsetzen.

Gemäß Gartner-Prognosen werden bis zum Jahr 2026 voraussichtlich bis zu 80 % der Unternehmen KI-Technologien wie den Microsoft Copilot nutzen, möglicherweise sogar eigene Modelle für die Automatisierung von Geschäftsprozessen (RPA) entwickeln.

Allein für die genannten Trends bietet die Cloud das perfekte IT-Fundament. Auf der nächsten Seite haben wir für dich die wichtigsten Vorteile der Cloud nochmal zusammengefasst.

Laut jüngster Studien der Bitkom werden mehr als 80% der befragten Unternehmen innerhalb der nächsten 1-2 Jahre zumindest Teile ihrer IT in die Cloud verlegen:

- 25 % verfolgen eine Cloud-Only-Strategie
- 75 % setzen auf eine Hybrid- oder Multi-Cloud-Strategie
- Für mehr als 71 % ist eine Cloud-Infrastruktur ein wichtiger Hebel für die Erreichung der Klimaneutralität



Vorsprung durch Cloud-Infrastruktur

Die 6 unschlagbaren Vorteile von Cloud-Infrastruktur

- 1. Kosteneinsparung**
Unterstütze deine Kunden, um bis zu 80% Einsparung bei den Anschaffungs- und Betriebskosten zu erzielen und nebenbei noch die Energiekosten drastisch zu senken.
- 2. Sicherheit & Datenschutz**
Gewährleiste den höchstmöglichen Schutz vor Cyberangriffen ebenso wie die Einhaltung der DSGVO.
- 3. Flexibilität & Agilität**
Ermögliche deinen Kunden ad hoc und ohne immense Investitionen, seine Modernisierungs- und Digitalisierungsprojekte umzusetzen.
- 4. New Work**
Schaffe die Voraussetzungen für deine Kunden, mit digitalen Arbeitsplätzen und vernetztem Arbeiten ein attraktiver Arbeitgeber und Geschäftspartner zu werden.
- 5. Nachhaltigkeit**
Meistere gemeinsam mit deinen Kunden Meilensteine in Sachen Nachhaltigkeit: Verringere maßgeblich den CO₂-Ausstoß, schone wertvolle Ressourcen, vermeide IT-Schrott, nutze 100% Ökostrom und schaffe die Voraussetzungen für das CSRD-Reporting.
- 6. Entlastung der IT**
Entlaste dein eigenes Team ebenso wie die IT deiner Kunden und schaffe so Kapazitäten für die wesentlichen Digitalisierungsaufgaben.



Dein Ausbau als IT-Dienstleister der Zukunft mit dogado.partners

Digitale Technologien und die Cloud verändern die Welt unserer Kunden genauso wie die IT-Branche selbst. Das Kerngeschäft von IT-Dienstleistern und insbesondere IT-Systemhäusern und Systemintegratoren wandelt sich grundlegend: Die gesamte IT wird ein „As-a-Service“-Modell. Hardwareaufträge für On-Premise-Rechenzentren und Softwarelizenzpakete mit entsprechenden Implementierungsprojekten gelten als Auslaufmodell. Während vor einigen Jahren die Cloud noch kritisch beäugt wurde, geht die Reise inzwischen unaufhaltsam in Richtung Cloud-Infrastruktur mit Managed Services.

Was bedeutet das konkret für IT-Systemhäuser? Klar ist: Jetzt brauchen deine Kunden mehr denn je deine Expertise ebenso wie deine Angebote als Managed Cloud Service Provider! Denn die wesentlichen Fragen auf dem Weg in die Cloud sind:

- Welche Cloud(s) sind für meine Anforderungen die passende Lösung?
- Wie viel meiner IT will ich den Hyperscalern überlassen?
- Wer betreut mich und meine IT kompetent in der Zukunft?

Mit dogado.partners an deiner Seite kannst du weiterhin der wichtige IT-Partner für langjährige Kunden bleiben und dabei noch deine Geschäftsfelder ausbauen. Außerdem muss die Transformation weder für dich noch für deine Kunden ein steiniger Weg mit hohen Investitionen werden, denn mit dogado.partners schaffst du die Transformation in Nullkommanichts zum Minimaltarif. Wir sind deine Cloud und deine Coaches, während du deine Kunden als Managed Cloud Service Provider mit gewohnter persönlicher Betreuung auf dem Weg in die Cloud begleitest. Und das mit neuen Angeboten im passenden Preis-Leistungs-Verhältnis.

Flexibel wie deine eigene Cloud: Das vDataCenter von dogado.partners

Mit unserer vDataCenter Cloud brauchst du kein eigenes Cloud-Rechenzentrum mehr aufzubauen oder ausschließlich auf die Hyperscaler zu setzen. Wir haben unsere Cloud genauso flexibel, sicher und skalierbar gemacht, wie du es selbst machen würdest. Inklusive Control-Panel über alle deine Kunden, Whitelabels und monatlich kündbare Pay-as-you-go-Modelle:



Unsere 4 Partner-Benefits:

UNBEGRENZTE MÖGLICHKEITEN FÜR DEINE KUNDENPROJEKTE

Verlege einfach die On-Premise-Infrastrukturen deiner Kunden in unsere Cloud.

- Flexibilität und Skalierbarkeit passgenau zu den Anforderungen deiner Kunden vom Cloud Server bis zur Firewall
- Maximale Kosteneffizienz durch monatlich kündbare Pay-as-you-go-Modelle
- Große Auswahlmöglichkeiten von Betriebssystemen von Linux bis Windows inklusive vordefinierter Images
- Beliebig viele SPLA-Lizenzen pro Server bis hin zu kundeneigenen M365-Lizenzen



DEINE KUNDEN - DEINE KONTROLLE

Für unsere Cloud brauchst du keine Cloud-Expertise: Alles ist in wenigen Schritten von deinem Vertrieb konfigurierbar und in kürzester Zeit einsatzbereit.

- Whitelabeling lässt unsere Cloud zu deiner werden
- Smarte Control-Panels zur einfachen Verwaltung deiner Kunden
- Live-Stellung innerhalb kürzester Zeit nach Konfiguration
- Volle Transparenz bei der Preiskalkulation



HÖCHSTE SICHERHEIT MIT 100% CLOUD AUS DEUTSCHLAND

Mit unserem vDC sind du und deine Kunden auf der sicheren Seite. Unsere Rechenzentren in Hannover, Leipzig und Düsseldorf sind nach ISO27001 zertifiziert und werden regelmäßig auf die Einhaltung der DSGVO überprüft. Unser Cybersecurity-Team sorgt darüber hinaus Tag und Nacht mit neuesten Technologien und KI-gestützt dafür, dass unsere Data Center bestmöglich vor Cyberangriffen geschützt sind.



SUPPORT WIE DU IHN BRAUCHST

Egal ob in der Presales-Phase, während des Projektes oder im laufenden Projekt: Wir lassen dich nicht im Regen stehen. Unser Support-Team sitzt an verschiedenen Standorten in Deutschland und ist jederzeit für dich verfügbar.

- 24/7 Support von unserem IT-Experten-Team
- Technischer Second-Level-Support
- Presales-Unterstützung für deinen Vertrieb



„Mit dem vDataCenter hat dogado.partners ein leistungsstarkes Produkt im Portfolio, mit dem wir auch anspruchsvolle Cloud-Projekte für unsere Kunden umsetzen können.“

Danny Jansen
Geschäftsführer IT Jansen GmbH



dogado.partners: Das Partnerprogramm mit Rückenwind für dein Cloud Business

Wir wissen aus eigener Erfahrung: Partnerprogramme gibt es viele. Nur wenige zeichnen sich durch echte Partnerschaft mit 100% Fokus auf das Business der Partner aus. Deshalb legen wir bei dogado.partners besonders viel Wert auf persönliche Betreuung und einfache, transparente Prozesse. Wir stärken dir den Rücken, nehmen dir Aufgaben ab und unterstützen dich bei Bedarf durch Know-How-Transfer. Es geht schließlich um mehr als nur Business: Partnerschaft, Vertrauen und Orientierungshilfen. Denn deine Kunden brauchen dich für ihren Weg in die Zukunft.

dogado.partners für Reseller

Unser Partnerprogramm für MSPs, Systemhäuser, Managed Cloud Solution Providers (MCSPs), Hostler und Digitalagenturen

- Durch echtes Whitelabel Reselling steht dein Unternehmen/deine Marke im Fokus
- Exklusive Einkaufskonditionen garantieren beste Margen
- Große Auswahl an Reselling Produkten und Services

So wirst du Partner

Unsere Highlights für deinen Weg ins Cloud Business

Mit unserem Partnerprogramm meisterst du den Auf- und Ausbau deines Geschäftsfeldes als Managed Cloud Service Provider einfach, schnell und flexibel. Unsere Experten stehen dir dabei mit Rat und Tat jederzeit zur Seite: Sei es durch Unterstützung im Verkaufsprozess oder durch wertvolle Events unserer Cloud Leaders Community. Zusätzlich helfen wir dir, Fördermittel sowohl für die digitale Transformation deines Unternehmens als auch die deiner Kunden zu beantragen.



Umfangreicher Sales Support

- Dediziertes Partner Management
- Kostenlose Testumgebungen (NFRs)
- Reseller Panel mit deinem Logo
- Kalkulationshilfen für Angebote
- Vorlagen für Verträge und SLAs



Know-How-Transfer

- Unterstützung bei deiner Business Transformation mit Scaling Champions
- Mitgliedschaft in der Cloud Leaders Community
- Unterstützung bei Fördermitteln durch Next Butler



Partner Marketing & Sales

- Branded Marketing Materialien
- Gemeinsame Success-Stories
- Verwendung des Logos
- Co-Marketing Kampagnen & Events
- Marketing Development Fundings



Werde Teil der dogado.partners Community und lass uns deinen Erfolg gemeinsam ausbauen!

Neugierig geworden? Dann nimm doch gleich Kontakt mit uns auf und lass uns die Details besprechen.

